



Webmanager til Dansk Skilte Inventar

Dansk Skilte Inventar er blandt Europas førende leverandører af professionelle displays til messer og udstillinger samt skiltesystemer til gade, væg og vinduer i forretninger m.v. Virksomheden beskæftiger ca. 25 medarbejdere og råder over 7.000 m² lager, kontor samt 500 m² showroom lige ud til motorvej E45 ved Vojens. Webafdelingen i Vojens søger en Webmanager, der kan fintune virksomhedens websites, både på det brugervenlige og grafiske plan, samt udtænke og opsætte nye kampagner og generelt styrke eCommerce på de europæiske markeder med annoncering samt SEO/SEM-tiltag.

Se mere på www.dsiskilte.dk

Vil du være med til at fintune Dansk Skilte Inventars websites samt udtænke og opsætte nye kampagner internationalt, så får du her mulighed for at sætte dit præg på virksomhedens eCommerce profil.

SOM WEBMANAGER

bliver du en del af et godt team på ca. 25 ansatte, hvoraf de fem er kollegaer med opgaver i webafdelingen. Vores eCommerce-platforme er i dag udviklet i Magento og Dandomain, hvorfor erfaring med disse to CMS-systemer er et stort plus.

Afdelingen arbejder på at gøre så mange processer så brugervenlige og funktionelle som muligt, og vi er derfor altid åbne for nye idéer og løsninger, der naturligt passer inden for skilte-, display- og messesystemer.

Omgangstonen er uformel og hverdagen er fyldt med spændende udfordringer og gode kolleger.

Vi forventer, at du kan

- Udvikle og optimere brugeroplevelsen på vores sites.
- Implementere kampagner på Google Ads.
- Optimere indholdet på vores websites, så det styrker eCommerce og spiller sammen med Google Ads-kampagner.
- Foretage rapportering af performance samt dataanalyse, som kan bidrage til at forstå og forbedre kunderejsen og optimere konverteringsraten.



Det er en fordel, hvis du har erfaring med:

- Annoncering via Facebook/Bing/LinkedIn.
- SEO og UX.
- Google Analytics.
- Mailchimp.

Vi arbejder på dansk, tysk og engelsk. Kendskab til norsk og svensk er en fordel.

Om dig

Du har lyst og energi til en til tider travl og varieret arbejdsdag, men har samtidig en positiv tilgang til opgaverne.

Det er vigtigt, at du kan bevare overblikket, og at du er i stand til at arbejde både selvstændigt og sammen med teamet, der kender dig som en person med et godt humør og en positiv indstilling.

Herudover forventes det, at du har en struktureret tilgang til dine opgaver.

Kendskab til branchen vil være en fordel, men ikke et krav. Men det prioriteres, at du har arbejdet med salg.

Du er vant til at yde en serviceminded indsats og du går til opgaverne med omhu og flid.

Du tilbydes

en stabil og god arbejdsplads i en sund virksomhed med gode kolleger og mange spændende og udfordrende opgaver i et uformelt miljø.

Løn efter kvalifikationer.

Hvis du synes ovennævnte passer på dig, så send os din ansøgning og cv hurtigst muligt.

YDERLIGERE SPØRGSMÅL?

Kontakt Management Consultant Kjeld Thrane på telefon 41 28 35 11. Diskretion og fortrolighed er en selvfølge. Send ansøgning samt CV til thrane@brodalsearch.dk. Vi behandler ansøgningerne løbende.