



## UVILDIGE ØKONOMISKE RÅDGIVERE SAMT FRANCHISE-TAGERE TIL BOFINANS I ODENSE, AALBORG OG ESBJERG

*BoFinans A/S er specialister i at rådgive deres kunder i forbindelse med boligkøb, lån eller at få styr på økonomien. For deres rådgivere er det vigtigt, at kunderne er trygge og det er grundlaget for, at alle rådgiverne er uvildige.*

*Virksomheden blev stiftet i 2005 og består i dag af otte afdelinger. Således er BoFinans godt på vej til at danne et stærkt landsdækkende netværk og klar til at hjælpe folk i hele Danmark med besparelser og smartere økonomiske løsninger.*

*Efterspørgslen efter BoFinans' ydelser stiger kraftigt, hvorfor vi ønsker at styrke organisationen med uvildige rådgivere og Franchisetagere / Partnere til Odense, Aalborg og Esbjerg.*

*Se mere på [www.bofinans.dk](http://www.bofinans.dk)*

**Har du en baggrund som rådgiver, f.eks. fra den finansielle sektor og brænder for at give dine kunder en rådgivning, der gør en verden til forskel? Så har du muligheden for at indgå i et team af entusiastiske og uvildige rådgivere, der har sjælen med, når de finder løsninger for deres kunder.**

### **Som Uvildig Økonomisk Rådgiver hos BoFinans**

får du muligheden for at fokusere på det, der er BoFinans' DNA – nemlig at give kunderne den uvildige rådgivning og støtte, der skal til for at skabe sig et overblik i en kompleks finansiell verden.

Det kunne være det unge par, der skal købe bolig for første gang, kunder der er usikre på reglerne for generel finansiering og har brug for hjælp til at blive godkendt i banken, skaffe de mest optimale finansieringsvilkår, omlægge boliglån, pension, investering, etc. Dit primære arbejde kommer derfor til at omhandle disse opgaver.

**Dine vigtigste kompetencer** til rollen som uvildig rådgiver er din evne til at sætte dig ind i kundernes udfordringer og hjælpe dem på vej. Og du går gerne de ekstra skridt, der skal til for at nå i mål.

Du ser muligheder frem for begrænsninger – og skaber de bedste løsninger for kunderne.

Vi går ud fra, at du har erfaring som rådgiver, herunder kendskab til finansielle produkter – og at du har lysten til at gøre en forskel.

### **Franchisetager hos BoFinans**

Måske går du rundt med en iværksætter i maven, men ved ikke lige, hvordan du kommer i gang. Her får du hos BoFinans muligheden for som franchisetager at blive selvstændig og være med til den kraftige ekspansion, som BoFinans oplever i disse år. Du får adgang til de kunder, der lige nu står og venter på din uvildige rådgivning. Konceptet er færdigudviklet, men du får friheden til – ud fra dine kompetencer - at sætte dit præg herpå.

Markedsområdet er stort og har dermed masser af potentiale.

Du hjælpes i gang med de nødvendige værktøjer til at håndtere rådgivningen og får den nødvendige uddannelse samt hjælp til alt det praktiske, når man starter som selvstændig.

### **Uvildig Økonomisk Rådgiver hos BoFinans**

Måske ønsker du i højere grad at være ansat hos BoFinans som Uvildig økonomisk Rådgiver. Dine arbejdsopgaver vil her primært bestå af:

- Kundemøder
- Beregninger og løsning af kundernes økonomiske muligheder
- Kontakt til pengeinstitutter og pensionselskaber
- Salgsfremmende aktiviteter samt
- Samarbejds møder.

### **Ønsker du at blive en del af holdet – eller blot høre mere**

Så kontakt Bodil Brodal, BRODAL Search & Selection, på 3092 7123 – eller send ansøgning samt cv på [brodal@brodalsearch.dk](mailto:brodal@brodalsearch.dk).

Din henvendelse behandles strengt fortroligt.

**BoFinans udvider landsdækkende, hvorfor vi gerne hører fra dig, såfremt du kunne være interesseret i en dialog om ansættelse i andre dele af landet – enten som Franchisetager eller som Uvildig Økonomisk Rådgiver.**