



Erhvervsrådgiver med stærke kreditkompetencer

Merkur er en inspirerende arbejdsplads med helt unikke produkter på hylderne. Vi arbejder i et fordomsfrit miljø med en stærk holdånd, og det er helt naturligt, at vi møder vores kunder med interesse og i øjenhøjde. Du kommer ikke til at kede dig, da vores skarpe profil som bæredygtigt pengeinstitut giver stor interesse fra nye kunder, og vi oplever samtidig et stigende behov for grøn rådgivning blandt vores eksisterende kunder.

Til vores afdeling i København søger vi en erhvervsrådgiver med stærke kreditkompetencer.

Læs mere på www.merkur.dk

Har du lyst til at bidrage til, at Danmarks mest ambitiøse bæredygtige pengeinstitut bliver endnu bedre? Og brænder du ligesom os for bæredygtig udvikling og for social ansvarlighed? Så har du nu mulighed for et job hos Danmarks største værdibaserede pengeinstitut, hvor bæredygtighed og ansvarlighed er bærende elementer i alt, hvad vi gør.

Din rolle

Du får ansvar for egen kundeportefølje, der består af komplekse erhvervs kunder, som kræver, at du har stærke kreditmæssige kompetencer. Vores kundeskare er mangfoldigt sammensat, både hvad angår størrelse og brancher, men fælles for dem alle er, at de ligesom Merkur og dig brænder for at gøre verden til et bedre sted at være.

Det betyder, at du bl.a. får ansvaret for:

- At være sparringspartner for primært komplekse erhvervs kunder i egen portefølje
- At hjælpe kunderne med at videreudvikle deres grønne og bæredygtige profil
- At udfordre kunderne strategisk og være med til at bringe dem til næste niveau forretningsmæssigt.
- Selvstændigt at finde løsninger på kundernes finansielle behov – også i samarbejde med Merkurs eksterne samarbejdspartnere.

BRODAL

SEARCH & SELECTION



Din profil

Du brænder for at skabe en mere bæredygtig verden. Du skaber gode resultater i fællesskab med kunder og kollegaer, og du har stærke kompetencer indenfor kredit, forretningsudvikling og rådgivning.

- Du har en relevant bankfaglig uddannelse og +5 års erfaring, som omfatter rådgivning af mellemstore erhvervsvirksomheder
- Du har stor kreditmæssig ballast
- Det skal kunne mærkes, at du elsker at tale med kunder og at finde frem til de helt rigtige løsninger. Kundetilfredshed må gerne være en æressag for dig
- Du har god forretningsforståelse både i forhold til kundernes situation og Merkurs interesser.
- Du er grundig i dine analyser og kan med udgangspunkt i Merkurs kreditpolitik selvstændigt udarbejde tilbud til kunder. Du kan træffe beslutninger og er stærk i en forhandlingssituation
- Du kan lide at udvikle dig fagligt og føler dig fristet af at indgå aktivt i et team af dygtige erhvervsrådgivere, hvor der lægges vægt på kollegial sparring
- Du er nysgerrig på Merkurs værdier og har lyst til at sætte dig ind i vores særlige forretningsmodel og stå på mål for den i forhold til vores kunder

Søg stillingen

Send din ansøgning og dit CV til Bodil Brodal på brodal@brodalsearch.dk snarest, idet vi holder samtaler løbende. Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Bodil Brodal, BRODAL Search & Selection, på mobil 3092 7123.